



## بالتر از عقابها پرواز کنید

چگونه نماینده برتر شرکت بیمه خود شویم

جهت درخواست برگزاری دوره بازاریابی پیشرفته بیمه با عنوان "بالتر از عقابها پرواز کنید" اطلاعات ذیل را بطور کامل تکمیل نموده و به شماره فکس مندرج در ذیل صفحه ارسال فرمایید.

- ۱- نام شرکت بیمه :
- ۲- نام شعبه :
- ۳- نام مدیر شعبه :
- ۴- نام شخص رابط:
- ۵- تلفن ثابت :
- ۶- تلفن همراه رابط:
- ۷- تعداد نمایندگان شعبه:
- ۸- مدت تاسیس شعبه:
- ۹- درصد حق بیمه ثالث به عملکرد شعبه:
- ۱۰- تعداد بیمه های عمر یکسال اخیر:
- ۱۱- رشته یا رشته های مورد نظر برای برگزاری آموزش بازاریابی پیشرفته بیمه را انتخاب نمایید.

- عمر و سرمایه گذاری
- درمان تکمیلی
- مسئولیت مدنی
- آتش سوزی
- عمر و حوادث گروهی

۱۲- عناوین مورد نظر برای برگزاری آموزش بازاریابی پیشرفته بیمه را انتخاب نمایید.

- ملزومات دفتر نمایندگی و نحوه استخدام کارمندان دفتر بیمه برای جهش در فروش بیمه
  - فاز صفر بازاریابی بیمه و هدف گذاری یک نماینده بیمه موفق
  - نحوه مقابله با مخالفتها و مقاومتهاى مشتری در خرید بیمه و قطعی کردن فروش
  - انگیزاننده های خرید کدامند و در هر رشته بیمه بر کدامیک تمرکز کنیم
  - نحوه کم کردن درد خرید برای مشتری و ضمانت خرید
  - کیفیت و خدمات پس از فروش در بیمه
  - نحوه تشکیل تیم موفق بازاریابی بیمه
  - چگونگی تشکیل یک کمپین بازاریابی بیمه و استفاده همزمان از رسانه ها
  - نحوه تولید محصولات آموزشی بیمه ای
  - بازاریابی تلفنی و نحوه محاسبه عدد بزرگ هر نماینده
  - برندینگ و جایگاه سازی نماینده بیمه لازمه بازاریابی خودکار
  - برگزاری یک جلسه فروش مستقیم عملی با نمایندگان و بررسی کلیه جوانب
  - برگزاری یک جلسه فروش گروهی عملی با نمایندگان و بررسی کلیه جوانب
  - بازاریابی با استفاده از فناوری اطلاعات (موبایل و اینترنت)
  - اطلاع از مسائل مالیاتی و ارزش افزوده بعنوان یک الزام برای نمایندگی موفق
- ۱۳- تعداد روزهای مورد درخواست برای آموزش (هر روز معادل ۷ ساعت آموزش خواهد بود):
- ۱۴- تاریخ روزهای پیشنهادی برای برگزاری دوره (حتی المقدور پنجشنبه و جمعه):

امضاء و تاریخ